



il gusto del sano a portata di click!



# inBottega.it

La soluzione di e-commerce senza costi  
aggiuntivi per la tua azienda

I tuoi prodotti ecologicamente compatibili  
sono pronti per la  
vendita diretta agli utenti Internet



# Il Progetto

- **inBottega** è un sistema di commercio elettronico B2C che espone i prodotti così come li puoi trovare in un vero mercatino rionale.
- **inBottega** presenta i tuoi prodotti in primo piano.
- **InBottega** è trasparente. In ogni negozio puoi esporre l'azienda e i metodi di produzione che fanno nascere il prodotto.
- **inBottega** è una garanzia per chi vende e per chi compra.
- **inBottega** presenta a Internet le aziende in possesso di certificazione biologica, con forte carattere etnico.
- **inBottega** è fatto di natura - prodotti sani - consumatori consapevoli del buon acquisto.
- **inBottega** aiuta a inserirsi gradualmente nel mondo dei mercati telematici.
- **inBottega** offre un luogo dove acquistare in un modo semplice e sicuro prodotti stagionali di provenienza riconoscibile e garantita.
- **inBottega nasce nei laboratori interact!**



# inBottega – la vetrina

## Cosa ti offriamo

- Un negozio ben visibile, un sito dedicato dove presentare l'azienda, il catalogo dei prodotti e le garanzie di produzione offerte.
- Lo spazio in un mercato fatto di persone che credono come te nell'importanza di produrre secondo natura.
- La visibilità in un mercato sempre crescente di clienti **consapevoli**.
- La pubblicità delle tue offerte ai clienti già acquisiti di inBottega ed ai visitatori del network di interact.
- Spot pubblicitari per le radio a diffusione regionale.
- Supporto alla logistica.

Codice	Prodotto	Prezzo	Disp.	IQ.tà	ACQUISTA
708	Broccoli siciliani	€ 1,80	16	1	ACQUISTA
812	Carciofi romaneschi (n.4)	€ 4,00	8	1	ACQUISTA
359	Cavolo cappuccio	€ 1,60	19	1	ACQUISTA
360	Cavolo verza	€ 1,60	18	1	ACQUISTA
707	Indivia	€ 0,80	12	1	ACQUISTA
803	Spinaci	€ 1,50	6	1	ACQUISTA



# inBottega – la gestione

## Cosa ti offriamo

- Gli Acquisti effettuati dal catalogo del tuo negozio, vengono gestiti tramite moduli dall'**Area Amministrativa** del sito.
- Dall'**Area Amministrativa** puoi gestire:
  - Il **catalogo** con prodotti, prezzi e foto
  - Gli **ordini** evasi e da evadere
  - I **clienti**
  - L'**inventario** dei singoli prodotti
- L'**Area Amministrativa** di **inBottega** permette facilmente di introdurre le tue offerte nel **mondo Internet**.
- Ogni Amministratore lavora in sicurezza sul suo computer, controlla il suo catalogo, fa l'inventario e può comunicare direttamente con i suoi clienti.

The top screenshot shows the 'Clienti' management page. It features a search bar for 'User name o e-mail' and a 'Cerca' button. Below is a table of clients with columns for 'Cliente', 'E-mail', 'Nominativo', and 'Provenienza'.

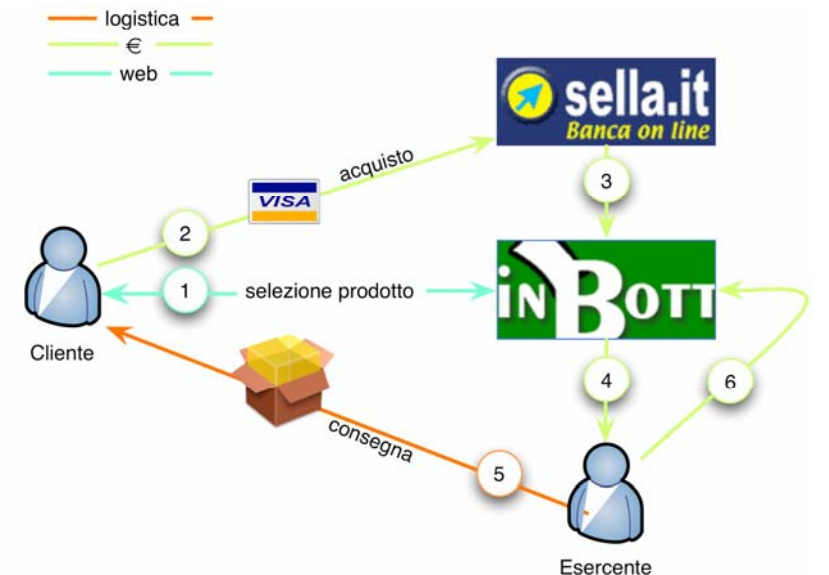
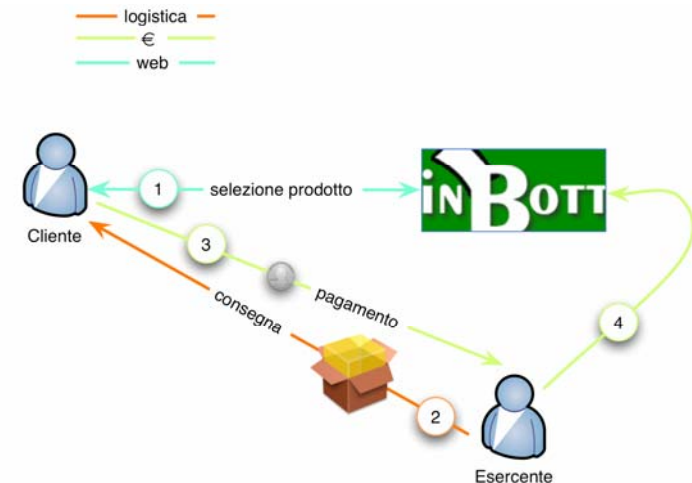
Cliente	E-mail	Nominativo	Provenienza
agostinoletardi	agostino.letardi@ebucca.it	Agostino Letardi	Roma (RM)
alessandra	alessandra@infinito.it	alessandra chelli	formelli (RM)
angolica	abudini@luzhnet.it	Angolica Tadini	Roma (RM)

The bottom screenshot shows the 'Dati prodotto' page for editing a product. It includes fields for 'Codice', 'Categoria', 'Nome', and 'Descrizione'. Below is an 'Articoli' table showing inventory levels for various products.

Codice	Articolo	Negozio	Disp.	Q.tà disp.	Q.tà rich.
844	Mela gala calibro piccolo	Azienda agricola Gschleier Martini	SI	20	6
845	Mela gala calibro piccolo	Azienda agricola Gschleier Martini	SI	20	3
848	Mela golden	Azienda agricola Gschleier Martini	SI	20	3
849	Mela golden	Azienda agricola Gschleier Martini	SI	20	0
842	Mela goldrush	Azienda agricola Gschleier Martini	SI	20	2
843	Mela goldrush	Azienda agricola Gschleier Martini	SI	20	0

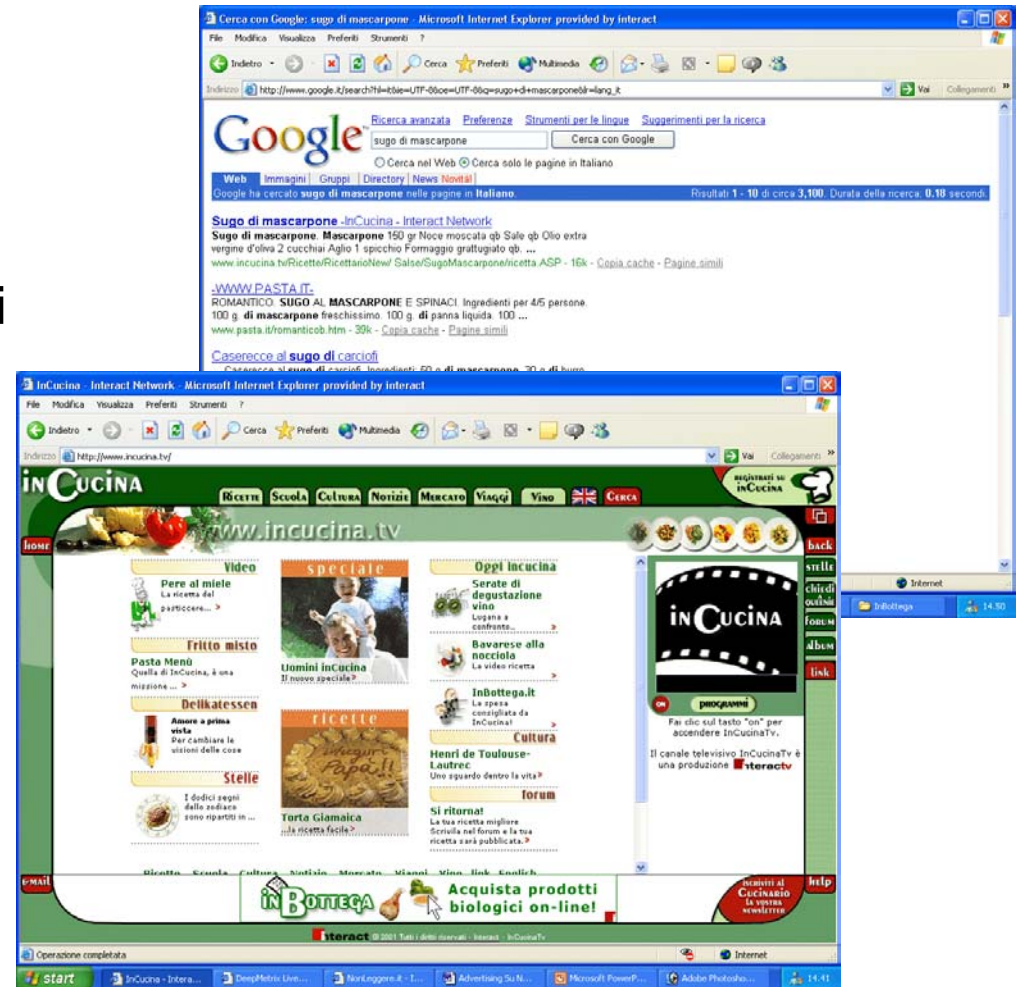
# I Flussi – Logistica e Pagamenti

- Il tuo sito Internet ed il catalogo dei tuoi prodotti vengono pubblicati su inBottega.
- Il cliente riempie il suo carrello della spesa, passa alla cassa, sceglie se pagare con carta di credito, carta PagoBancomat (abilitata BANKPASS WEB), in contrassegno o con bonifico bancario.
- Il cliente effettua la transazione; l'ordine viene inoltrato alla tua area amministrativa.
- L'ordine viene evaso con la spedizione dei prodotti al cliente.
- La fattura viene rilasciata dal tuo negozio direttamente al cliente.
- La spedizione dei prodotti verso il cliente è gestita dal tuo negozio con un vettore di sua fiducia.
- I pagamenti con carta di credito vengono gestiti da interact tramite la soluzione Gestpay di Banca Sella.
- Alla fine di ogni mese interact trasferisce i pagamenti effettuati tramite carta di credito sul conto indicato dal tuo negozio.
- Alla fine di ogni mese interact riceve dal negozio la commissione concordata per il servizio di e.commerce.



# Promozione di inBottega

- **Spot su radio** a diffusione regionale.
- **Banner** sul Portale gastronomico **www.inCucina.tv** che vanta più di 60.000 visite e più di 200.000 pagine viste al mese. I prodotti in vendita saranno collegati con le 1.000 e più ricette presenti nel Portale.
- **Promozione motori di ricerca e directory.** I negozi all'interno di **inBottega** godono di un network interact già forte nei principali motori di ricerca.
- **Direct mail** informativa agli utenti del network interact.



# Offerta Economica

- L'offerta economica si presenta in due modalità allo scopo di soddisfare le svariate tipologie di attività produttive e di distribuzione:

## 1° modalità:

- Il costo del sito di e-commerce su inBottega è composto da:
  - Fase di start up: **€ 1.000,00** (una tantum)
  - Provvigione del **10%** su tutto il venduto dal sito del Vendor
  - Commissione di **€ 1,5** per ogni versamento fatto dal conto interact sul conto del Vendor

**1° modalità**  
**OFFERTA SPECIALE:**  
**per i primi 20 negozi che**  
**aderiscono con un**  
**minimo di 30 prodotti**  
**START UP A COSTO 0!**

## 2° modalità

- Il costo del sito di e-commerce su inBottega è composto da:
  - Fase di start up: **€ 2.000,00** (una tantum)
  - Prepagato di **€ 50,00** che copre la gestione dei prodotti venduti per un valore di € 1.000,00 e 2 versamenti dal conto interact sul conto del Vendor
- Tutti i costi sono IVA esclusa.



# Le Specifiche dell'offerta

L'offerta comprende:

- Gestione URL: [http://www.inbottega.it/nome\\_negozio](http://www.inbottega.it/nome_negozio)
- Gestione hosting del sito.
- Creazione ed implementazione di tutte le componenti per la costruzione, pubblicazione, fruizione e gestione del sito di e-commerce in tutte le sue parti – soluzione chiavi in mano.
- Assistenza tecnica e formazione.
- Gestione dei pagamenti con carta di credito/carta PagoBancomat tramite il servizio Gestpay di Banca Sella.
- Promozione di inBottega come mercato.

# Servizi Aggiuntivi

- interact offre una serie di servizi legati alla gestione e promozione del negozio:
- Inserimento nuovi prodotti nel catalogo del negozio – massimo 50 prodotti: **€ 800,00**
- Inserimento nuovi prodotti nel catalogo del negozio – massimo 50 prodotti + 4 aggiornamenti all'anno: **€ 1.200,00**

# Il Contratto

- Per entrare con un proprio negozio in inBottega il Vendor firma un Contratto Vendor con interact. Le voci principali del contratto sono:
- Le responsabilità del Vendor:
  - La garanzia e certificazione dei prodotti offerti.
  - L'impegno per la gestione dei clienti compreso la spedizione, la fatturazione e il servizio verso il cliente finale in genere.
  - L'impegno economico verso interact secondo le modalità dell'offerta.
- Le responsabilità di interact/inBottega
  - La garanzia del funzionamento del sito del Vendor ed inBottega, la gestione dell'e-commerce e il servizio di comunicazione e gestione in genere.
  - La garanzia del funzionamento dei pagamenti con carta di credito/carta PagoBancomat tramite Gestpay di Banca Sella ed il trasferimento dei pagamenti sul conto del Vendor.
  - La garanzia del funzionamento della promozione di inBottega, del negozio del Vendor e dei prodotti offerti.
- Il contratto viene firmato per un periodo di un anno.





il gusto del sano a portata di click!



inBottega.it

FINE